
Trouver un partenaire à l'international

[Imprimer](#)

Accéder aux marchés européens et internationaux

Le réseau **Enterprise Europe Network** aide les entreprises et notamment les PME à accéder aux marchés européens et internationaux, développer leurs échanges et leurs partenariats en proposant des services suivants :

- Des informations et conseils pour sur les **marchés européens** : opportunités, contraintes, règles...
- Des informations et conseils sur les **programmes et soutiens communautaires** dont vous pourriez bénéficier dans le cadre de votre projet ou sur les marchés publics européens (identification / décryptage des appels d'offres ...).
- Aide à la **recherche de partenaire** via l'insertion de votre recherche dans une [base de données européenne](#) gérée par la Commission européenne et la sélection d'offres de partenariat concernant les **27 pays de l'UE**
- des [informations et conseils sur la législation européenne](#) / la législation des états membres / les marchés européens ;

Faire entendre votre voix

Le réseau **Enterprise Europe Network** joue également un rôle de porte-parole des PME et vous propose de participer à des **consultations de la Commission européenne**. Vous pouvez également nous alerter sur les obstacles que vous rencontrez dans le cadre de votre activité européenne [en nous contactant](#).