

---

# **APPORT EXPORT**

Informations générales

## **SIRET**

41926766100033

## **Responsable(s)**

Pascal STEFANI, Consultant indépendant

## **Adresse**

37 chemin du Golf

---

---

76200

Dieppe

France

**Tél**

0232900878

**Fax**

0232900878

<http://www.apport-export.com>

p.stefani@apportexport.com

Présentation

**Activité détaillée**

**PRÉSENTATION GÉNÉRALE**

- Assistance au développement international
- Action commerciale export
- Recherche concurrentielle
- Recherche de partenaire commercial
- Étude de marché export opérationnelle
- Développement international de produits innovants

**Pascal Stéfani - Parcours**

---

---

Suite à un parcours International atypique, passant des plateformes Offshore du middle East et du Far East, à une expérience de technico commercial chez Hewlett Packard Médical à Lyon, et à plusieurs années passées à développer avec succès la distribution de matériel Médical et Informatique Hewlett Packard dans l'arc Caribéen, Pascal Stefani a souhaité mettre ses compétences au service des PME et PMI, pour le développement de leurs marchés à l'international.

Son goût prononcé pour les innovations et les nouvelles technologies l'emmène naturellement à participer au développement d'entreprises innovantes. Il agit comme un catalyseur et accélère le développement commercial de ses clients.

Fondateur et principal acteur du cabinet Apport Export, il participe à la réussite de plusieurs entreprises et souhaite apporter son expertise de développeur.

Inscrit dans une démarche de réseau, il est aussi membre de l'OSCI - le syndicat national des Sociétés d'Accompagnement à l'International et conseil auprès des clusters régionaux Dieppe Méca Energie et Normandie Packaging. Il est aussi un membre fondateur de DEEP consult - Cluster de consultants de la région normande - un réseau pour l'émersion de vos projets...: [www.deepconsult.fr](http://www.deepconsult.fr)

## **SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT À L'INNOVATION**

### **Contact Innovation**

**M Pascal STEFANI**, Ingénieur export

06 86 16 00 69

[p.stefani@apportexport.com](mailto:p.stefani@apportexport.com)

### **Formulation du projet**

#### **Choix stratégique :**

- du couple « Produit à privilégier/ marché »,
- de direction géographique / matrice pondérée critères macro et de marché,
- de partenaires commerciaux,
- de programme d'aide financière.

#### **Construction de l'offre export :**

- 
- Plaquette commerciale export - choix marketing par marché - Impression petites séries
  - Cahier des charges de site marchand BtoB ou BtoC, paiement sécurisé multi-devises
  - Recherche, évaluation et assistance au choix des partenaires...

## **Ingénierie commerciale et marketing**

### **Validation économique et financière :**

- Segmentation des marchés, « cost analysis » /concurrence
- Enquêtes d'acceptabilité de produits innovants,
- Étude de positionnement de produits nouveaux,
- Décomposition du coût et du prix d'un produit / service,
- Retour sur investissement,
- Estimation de rentabilité.
- Potentiel commercial

## **Ingénierie technique**

### **Validation technique :**

- Identification des verrous technologiques,
- Cahier des charges produit ou process,
- Normes
- Analyse des risques projet,
- Expertise technique sur certains domaines.

## **Références clients**

[Consultez nos références](#)

**SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT À L'INTELLIGENCE  
ECONOMIQUE**

---

## Contact Intelligence Economique

**M Pascal STEFANI**, Consultant

06 86 16 00 69

[pascal.stefani@apport-export.com](mailto:pascal.stefani@apport-export.com)

- Consultant spécialisé dans le développement des entreprises à l'export
- Articulera votre développement international en intégrant des bonnes pratiques en terme d'Intelligence Economique (veille, protection de vos informations...)